

BA INTERMEDIAZIONI

## Family office testa e cuore



EMANUELE GIUSEPPE MAIOLINO

**N**on è questione di snobismo, ma scegliere scientemente di non avere una grande clientela in senso numerico è l'unico modo per offrire un servizio di qualità. "Nel settore assicurativo una gestione elefantica non paga, serve molto dinamismo", dice Emanuele Giuseppe Maiolino, Ceo della BA Intermediazioni. "Per questo motivo ho cercato di impostare la mia attività coprendo le mancanze di mercato, sia nel family office sia nel ramo assicurativo, mantenendo un rapporto diretto con la clientela". Come si fa? La risposta sta nell'outsourcing: "Lavoro con avvocati, fiduciarie, professionisti in diversi settori. Garantisco io per il cliente, sono io il solo referente. In questo modo l'approccio resta personale, senza necessità di allargare la base, proponendo delle soluzioni tailor-made a bisogni spesso molto specifici e personalizzati".



BA INTERMEDIAZIONI

LUGANO

[www.ba-lugano.ch](http://www.ba-lugano.ch)